

Brussel / São Paulo, 8 september 2017

## **Infrastructuur: de achilleshiel in de ontwikkeling van Latijns-Amerika**

- **Gebrekkige ontwikkeling van de infrastructuur in de regio**
- **Zwakke staat van dienst bij het optrekken van de investeringen**
- **Ondermaatse kwaliteit van transport- en andere infrastructuur ondergraaft het concurrentievermogen**
- **Schone energiebronnen kunnen de weg vrijmaken voor ontwikkeling van de infrastructuur**
- **Publiek-private samenwerking is een oplossing voor beperkte overheidsbudgetten**
- **Overheden moeten de strijd tegen corruptie opvoeren en de transparantie vergroten om privé-investeringen aan te trekken.**

**De zwakke prestaties van de afgelopen jaren onderstrepen het gebrekkige concurrentievermogen van de regio. Wat zijn de infrastructurale pijnpunten in Argentinië, Brazilië, Chili, Colombia, Ecuador, Mexico en Peru?**

De groei van de Latijns-Amerikaanse economieën vond plaats tijdens de tien jaar durende grondstoffenboom tot circa 2014. Die goede tijden werden echter niet benut om de infrastructuur verder te ontwikkelen.

Vanaf medio 2014 hadden prijsdalingen op de wereldmarkten verstrekkende gevolgen voor de activiteit in de regio en kwam zijn kwetsbaarheid aan het licht. De daaropvolgende devaluaties volstonden niet om het concurrentievermogen van de goederenproductie te vergroten en leidden tot een verslechtering van de handelsbalansen.

De uitdagingen van de regio worden nog verzaamd door een combinatie van ongunstige factoren voor bedrijven, zoals het arbeidsrecht, de hoge belastingen, het scholingsniveau, de complexe bureaucratie en de gebrekkige infrastructuur. De Economische Commissie voor Latijns-Amerika en het Caraïbische Gebied (ECLAC) schatte dat de regio in de periode van 2012 tot 2020 jaarlijks 6,2% van zijn bbp zou moeten investeren in infrastructuur. Momenteel komt echter geen enkele grote economie in de regio aan meer dan 3%.

### **De gebrekkige haven- en andere transportinfrastructuur ondergraaft het concurrentievermogen**

De Global Competitiveness-index analyseert diverse aspecten van infrastructuur en schuift de volgende uitdagingen naar voren:

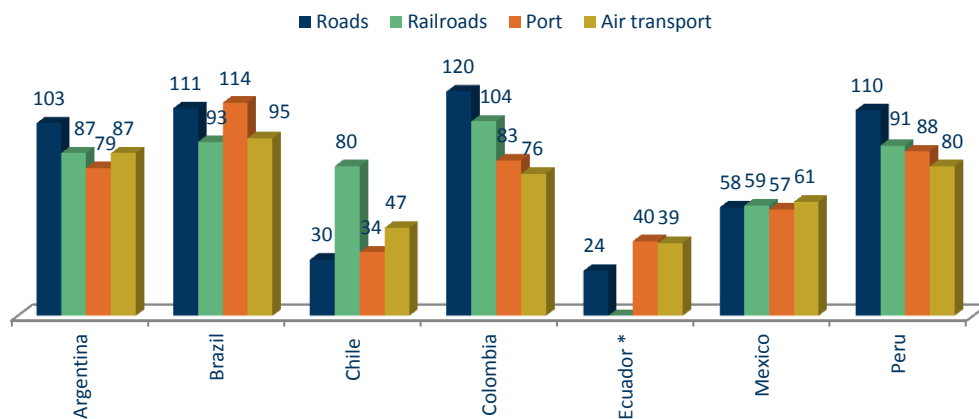
- 1) De transportinfrastructuur is duidelijk ondermaats in Argentinië, Brazilië, Colombia en Peru.
- 2) De kwaliteit van de wegen is de achilleshiel van alle landen in de regio.
- 3) De gebrekkige kwaliteit van de haveninfrastructuur is in het bijzonder een probleem in Brazilië. Soms is het zelfs goedkoper om een product naar het buitenland te vervoeren dan

naar een andere deelstaat in hetzelfde land.

### Kwaliteit van transportinfrastructuur 2016 – 2017 (rangschikking 138 landen)

Bron: World Economic Forum

\*Voor Ecuador zijn er geen gegevens over de spoorwegen



### Schone energie-infrastructuur: ontwikkelingskansen

De regio is voor elektriciteitsopwekking sterk afhankelijk van waterkracht en thermische energie, al is de verwachting dat die afhankelijkheid net zoals in andere delen van de wereld zal afnemen. Terwijl thermische energie doorgaans gepaard gaat met hoge kosten en meer vervuiling, wekt de milieu-impact van de bouw van waterkrachtcentrales vaak de woede van de lokale bevolking. Bovendien kampten heel wat landen de afgelopen jaren met langdurige droogte door het El Niño-weersverschijnsel. Dat zette de risico's van afhankelijkheid van waterkracht in de verf.

**Chili** is een van de landen die zijn gestart met de ontwikkeling van schone energiebronnen. De regering heeft zich tot doel gesteld om tegen 2025 20% van de elektriciteit te produceren uit andere hernieuwbare bronnen dan waterkracht. Daardoor zal de kostprijs van de energieproductie naar verwachting zowat een derde lager liggen dan vandaag. Ook **Argentinië** heeft goede vooruitzichten voor hernieuwbare energie. Onder leiding van Mauricio Macri is het land gestart met een veilingprogramma voor de productie van hernieuwbare energie. In de eerste twee rondes vorig jaar werden 59 projecten ter waarde van 4 miljard USD geveild.

### Investeringsnoden: PPS vormt een antwoord op beperkte overheidsbudgetten

Nu de overheidsuitgaven onder druk staan, wint publiek-private samenwerking (PPS) in de regio terrein. Om de privé-investeringen aan te zwengelen moeten echter nog heel wat problemen worden aangepakt, zoals het gebrek aan transparantie, de onaantrekkelijke voorwaarden en de beperkte financieringsbronnen.

Volgens de indicator voor het PPS-klimaat van de Economist Intelligence Unit zijn Chili en Colombia de Latijns-Amerikaanse landen die het best zijn voorbereid op publiek-private samenwerking. De editie 2017 van het rapport benadrukt de gestage groei van de sector in de regio, al blijft er nood aan meer transparantie doorheen het hele PPS-proces.

Corruptieschandalen leiden tot vertragingen bij investeringen en wekken wantrouwen bij buitenlandse investeerders. Een doeltreffende bestraffing is belangrijk om het vertrouwen in en de interesse voor publiek-private samenwerking in stand te houden.

### **Betere resultaten van infrastructuurinvesteringen**

Om de resultaten die investeringen in infrastructuur opleveren te optimaliseren, moeten enkele belangrijke domeinen worden aangepakt:

- *De financiële instrumenten voor investeringen in infrastructuur verruimen*

Het algemene gebrek aan financiële faciliteiten om privé-investeringen te ondersteunen wordt vaak de voornaamste drempel voor ondernemers genoemd.

- *Nieuwe investeerders aantrekken*

Er moeten actief nieuwe potentiële investeerders worden aangetrokken om de concurrentie bij biedingen te vergroten.

- *Beleidsmakers moeten aantrekkelijker voorwaarden bieden*

Een aantrekkelijk rendement en een duidelijk regelgevend kader zouden helpen om meer belangstelling te wekken bij privé-investeerders.

- *Meer transparantie, betere en strikter nageleefde interne regels*

Ingrijpen op dit vlak zou helpen om gevallen van overfacturering en/of corruptie bij infrastructuurprojecten te bestrijden.

### **CONTACTPERSOON VOOR DE PERS:**

Kris DEGREEF - T. +32 (0)2 404 01 07 [kris.degrees@coface.com](mailto:kris.degrees@coface.com)

#### **About Coface**

Coface, a world-leading credit insurer, offers 50,000 companies around the globe solutions to protect them against the risk of financial default of their clients, both on their domestic and export markets. The Group, which aims to be the most agile global credit insurer in the industry, is present in 100 countries, employs 4,300 people, and posted consolidated turnover of €1.411 billion in 2016. Coface publishes quarterly country and sector risk assessments based on its unique knowledge of companies' payment behavior and on the expertise of its 660 underwriters and credit analysts located close to clients and their debtors.

[www.coface.be](http://www.coface.be)

Coface SA. is listed on Euronext Paris – Compartment B  
ISIN: FR0010667147 / Ticker: COFA





P E R S B E R I C H T

